

# Pitch Deck

## Student Company van het Jaar

Onderdeel: Na het lezen van het Pitch Deck is voor mij duidelijk: 0-10

**Team** Wie de ondernemers zijn en hoe ze samenwerken. ....

**Bedrijfsidee** Welk(e) product(en) / dienst (en) het team gaat leveren voor welke doelgroep. ....

**Marketing** Hoe het team de doelgroep bereikt. ....

**Financiën** Hoe de inkomsten en uitgaven eruit zien. ....

Het plan van het team is: 0-10

**Innovatief** Dit kan zijn: nieuw idee, eigen concept, nieuwe technologie of originele aanpak. ....

**Duurzaam** Dit kan zijn: een vorm van sociaal ondernemerschap of energie-efficiëntie. ....

**Flexibel** Ontstaan en procesomschrijving. In hoeverre is dit proces flexibel / schaalbaar? ....

**Realiseerbaar** In hoeverre houdt het product stand in de huidige markt? ....

**Totaal aantal punten:**

(max. 80 punten)



# Verkooppitch

## Student Company van het Jaar

De ondernemers zijn enthousiast en overtuigend.  
Het filmpje is origineel.

0-10

Totaal aantal punten:  
(max. 20 punten)

### Totaal aantal punten

(max. 100 punten)

Pitch Deck

Verkooppitch